



„Parteneriat în exploatarea Tehnologiilor Generice Esențiale (TGE) utilizând o
PLATformă de interacțiune cu întreprinderile competitive” (TGE-PLAT)”

**Activități de tip A
(stimularea transferului de cunoștințe)
în beneficiul firmelor.
Platforma electronică de comunicare cu
firmele potențial partenere**

Acad. Dan Dascălu

TGE-PLAT-Managementul comunicării



Rezumat

- **Activitățile de tip A**

- Activități **echidistante** și **nediscriminatorii** la adresa firmelor (cf. pachet de informații).
- Personalul de baza: **neimplicat în colaborarea pe baza de contact cu firmele** (contractarea are loc în a doua perioadă).
Nota: în TGE-PLAT cererile de fonduri pot să depășească fondurile disponibile. Selecția este și ea o problemă sensibilă, dacă cererea depășește oferta.
- Când se trece la faza II-a (contractare)?

- **Platforma electronică de interacțiune cu firmele.**

- Accesibilă cu parola potențialilor parteneri (firme interesate să aplice pentru finanțare din TGE-PLAT).
- Informații de interes comun pentru toate firmele de mai sus, inclusiv detalierea ofertei științifice și tehnice.



Faza I activitati de tip A, pentru pregatirea transferului de cunostinte (cf. pachet info.)

- Se dezvoltă **activitățile de tip A**, pentru stimularea transferului de cunoștințe, în principal:
 - (1) se evaluează posibilitățile de colaborare;
 - (2) încep pregătirile pentru transferul de abilități / expertiză în cercetare – inovare.
- În această fază și pentru aceste activități, **organizația de cercetare interacționează cu toate întreprinderile interesate, în mod echidistant și nediscriminatoriu**, fără a stabili relații contractuale cu acestea.



Ce contine prima etapa in care se desfasoara activitati de tip A (necontractuale)

- **Activitati cu firmele:**
 - Activitati A2. Asistenta directa acordata firmelor, ca sa identifice ce le intereseaza in oferta IMT;
 - Activitati A3. Evenimente: (a) intalniri individuale intre IMT si o firma interesata; (b) evenimente tematice, deschise tuturor intreprinderilor interesate.
- **Activitati la beneficiar:**
 - Identificarea si formularea ofertei de expertiza a IMT;
 - Instruirea personalului IMT in materie de transfer de cunostinte (concret – cursuri de proprietate industrială si respectiv de transfer de tehnologie).



Stimularea transferului de cunostinte are loc pe **trei nivele de interactiune**

- Un prim nivel, cel public, este cel al **evenimentelor tematiche**, prin care se transmit cunostintele de ordin general si se prezinta esentialul privind oferta publica a institutiei beneficiare (aici – IMT Bucuresti). *Nota: in TGE-PLAT sunt prevazute 5 evenimente tematiche anuale, dar si difuzarea trimestriala a unor buletine electronice etc. s.a activitati de publicitate si informare.*
- La un al doilea nivel se situeaza **evenimentele bilaterale** **intre executantul contractului si o firma anume**, in cadrul unor vizite reciproce. Schimbul de informatii va fi focalizat pe tematicile de interes comun, **punand bazele unui parteneriat**, a unei activitati comune de durata.
- In fine, la al treilea nivel se situeaza **contactele la nivel individual**, in care specialistii din IMT si respectiv dintr-o firma discuta perspectivele unei colaborari concrete pe linie stiintifica si tehnologica. **Astfel de discutii trebuie precedate de semnarea unei intelegeri pentru protejarea proprietatii industriale.**



Faza II: faza de contractare cu întreprinderile (cf. pachet info.)

- Se semnează **contracte** cu întreprinderile pentru transferul de cunoștințe / abilități de cercetare și inovare, acces la facilitățile de cercetare prin dezvoltarea activităților de tip B, C și D.
 - Contractele pentru activitățile de tip B și C (executant IMT – beneficiarul proiectului) sunt avizate de către OI.
 - Contractele pentru activitățile de tip D (executant – întreprinderea interesată) sunt semnate și de către OI.
- Faza în care întreprinderile își pun în aplicare planul propriu de inovare utilizând expertiza pusă la dispoziție de către organizația de cercetare (organizația de cercetare execută activități de cercetare-inovare pentru și în numele întreprinderilor sau realizează un parteneriat de colaborare cu întreprinderile).



Intrebari

- **Cat de mult dureaza prima faza a proiectului?**
 - Cererea de finantare prevede ca TGE-PLAT activitatile de tip A se pot desfasura aproape pe toata durata proiectului (primii patru ani), continuand si dupa fondurile disponibile pentru firme au fost contractate.
 - Lunile de incepere pentru diverse tipuri de activitati: tip B – luna 10; tip C – luna 20; tip D – luna 25
- **In ce masura executia celor doua faze se poate intrepatrunde?**
 - Intrepatrunderea celor doua faze va fi inevitabila avand in vedere modificarea mentionata mai sus.
 - **Cat de curand se va putea trece la faza a doua, in care se pot contracta activitati de tip B, C si D?** *Nota: Exista o presiune ca aceste activitati sa fie demarate cat mai rapid.*



Probleme in executia activitatilor B, C, D si derularea intregului proiect

- **TIMPUL.** Pentru aceia (cercetatori din IMT si din intreprindere) care au deja o idee foarte clara a unui proiect CD (sau vor sa refoloseasca o propunere de proiect CD anterioara), **amanarea colaborarii contractuale finantate din TGE-PLAT pare a fi o absurditate.** Ce se poate intampla:
 - Partenerii potentiali au posibilitatea de merge impreuna la o competitie PN III, Pogramul Competitivitate, fara a mai astepta dupa proiectul TGE-PLAT
 - Unul din parteneri renunta unilateral la intentia de colaborare
- **FONDURILE LIMITATE.** Datorita fondurilor limitate, *solicitarile unor firme pentru unul sau mai multe tipuri de activitati (B, C sau D), nu vor putea fi satisfacute* (exista fonduri pentru circa 10 contracte).
 - De ce s-ar mai implica firmele fara contracte in schimbul de informatie?
 - Ce utilitate mai poate avea derularea activitatilor de tip A pana spre sfarsitul proiectului (luna 48), cand fondurile pentru activitati CD vor fi epuizate prin contractare cu mult inainte de acest moment?



Politica pe termen mediu si lung a IMT

- **IMT are interesul sa accelereze trecerea la faza a doua a contractului**, prin **deschiderea succesiva cat mai rapida a finantarii** pentru activitatile de tip B, C si D, **fara a scurta insa durata de executie a TGE-PLAT**.
- Dincolo de aceasta, IMT are interesul sa isi exploateze intregul potential al colaborarii cu intreprinderile din Romania interesate in domeniu dincolo de posibilitatatile de finantare inevitabil limitate ale TGE-PLAT:
 - prin propunerea de noi proiecte de tip “parteneriat pentru transfer de cunostinte”;
 - prin participarea la propuneri pentru PN III, program Competitivitate;
 - prin preluarea de comenzi cu finantare directa din partea firmelor etc.
- Continuarea schimbului de informatii intr-un cerc mai larg de intreprinderi care interactioneaza cu IMT si mentinerea unor contacte numeroase, ar crea un sistem cu multiple interactiuni, ca un pas spre un sistem de inovare deschisa (“open innovation”), avand ca “axa” potentialul IMT in domeniul tehnologiilor generice esentiale.



Obiectiv strategic al IMT: un *centru tehnologic si de inovare* care sa completeze un “innovation hub”

- **Extras din propunerea TGE-PLAT:** *Proiectul propus aici reprezinta o oportunitate unica de promovare si accelerare a inovarii, printr-o colaborare ampla si sistematica cu un grup de firme inovative (care vor beneficia si ele de aceasta colaborare). Diversitatea si intensitatea procesului de transfer de cunostinte pe durata TGE-PLAT va duce la crearea unui **virtual „centru tehnologic si de inovare” (CTI)**, format prin corelarea activitatii unor compartimente si infrastructuri existente, stabilirea unor proceduri bine rodite, formarea unor specialisti si dezvoltarea unei „culturi de organizatie” bazata pe inovare.*
- Din punctul de vedere al IMT, aceasta politica reprezinta un pas esential spre transformarea IMT intr-un “**innovation hub**” (in sensul promovat in prezent in Uniunea Europeana), combinand potentialul tehnologic cu capacitatea de interactiune cu industria. Aceasta ar permite IMT sa joace un anumit rol la nivel national si regional (pe plan european).



Puteti fi partenerul nostru



Proiect cofinanțat din Fondul European de Dezvoltare Regională
prin Programul Operațional Competitivitate 2014-2020





..... avand acces la infrastructura si expertiza IMT

- asa cum au acces firmele din micul parc stiintific si tehnologic pentru micro- si nanotehnologie MINATECH-RO, inclusiv cu puncte de lucru in zona tehnologica (dupa cum are deja Honeywell Romania SRL).
- precum si unii parteneri “pe termen lung” din stainatate (experienta unui “Laborator Asociat European”).
- **Esential pentru activitatile de tip A:**
 - **Detalierea ofertei de expertiza;**
 - **Redefinirea (detalierea) celor trei domenii de cercetare care fac obiectul TGE-PLAT.**



Platforma de comunicare electronica cu intreprinderile potential partenerere

- Pagina de web a proiectului www.imt.ro/TGE-PLAT este numai unul din canalele de difuzare a informatiei publice legate de expertiza / capacitatile IMT si de rezultatele obtinute in cadrul proiectului.
- In plus se va asigura o platforma speciala de interactiune cu intreprinderile, o pagina web de tip EXTRANET (acces cu parola) care va permite **circulatia de informatie in cercul format de IMT si intreprinderile potential partenerere.**
- Accesul se va putea face initial prin CEO (directorul general) al firmei respective, care va desemna colaboratorii care vor avea acces la platforma (similar interactiunii cu beneficiarii proiectelor finantate din fonduri structurale).



Ce va contine o astfel de platforma de comunicare?

- In ceea ce priveste “***echidistanta si nediscriminarea***” mentionata in documentatia acestui tip de proiect: toate firmele eligibile “potentiali parteneri” in TGE-PLAT vor avea acces la aceeasi informatie in stadiul de colaborare precontractuala.
- Se vor prezenta procedurile specifice de accesare a fondurilor din proiect).
- Se va inregistra momentul in care s-a facut solicitarea (de pilda serviciile acordate dupa regula “primul sosit, primul servit”).
- Oferta de expertiza a IMT si tematica detaliata pe cele trei directii CD ale proiectului vor fi detaliate in cooperare cu firmele.
- Observatie: se va prezenta o oferta *detaliata* de expertiza inainte ca aceasta sa devina (daca este cazul) publica.
- In cooperare cu intreprinderile partenere se va optimiza insasi structura platformei de comunicare si modul de operare.



Multumim pentru atentie!

